



Servicegesellschaft Bau-Nord GbR
Hopfenstr. 2e
24114 Kiel
Tel.: 0431-535470
Fax: 0431-5354777
Homepage: www.bau-sh.de
E-Mail: info@bau-sh.de

Förde Sparkasse / BLZ 210 501 70, Kto.-Nr. 1900 8754,
SEPA DE06 0170 0019 0087 54, BIC: NOLADE21LIE,



Orgie oder Quickie? 10 Rezepte für das perfekte Meeting und

Körpersprache: Lüge, Manipulation oder doch Chance?

SH-M4-Uf-19-02

Dieses Seminar wird im Meisterhaftsystem auf der 4-Sterne-Ebene jeweils mit 100 Punkten angerechnet

Inhalte zu Orgie oder Quickie? 10 Rezepte für das perfekte Meeting:

Kennen Sie das? Sie kommen aus einem Meeting und danach wissen Sie genauso viel wie davor? Oder noch schlimmer viele Ihrer Punkte wurden gar nicht beantwortet? Dann ist dieser Workshop genau der richtige für Sie!

Die häufigsten Denk- und Verhaltensfehler sowie Mythen von Meetings, Besprechungen und Einzelgesprächen. 10 Dinge, die jeder im Meeting denkt und trotzdem nicht anspricht. Rezepte für bessere und effizientere Besprechungen. Befangenheit als falscher Freund und weitere Fehler in Meetings.

Erfahren Sie alle Dinge, die in den Köpfen Ihrer Mitarbeiter und Teilnehmer herumgeistern und nutzen Sie dieses Wissen als Vorsprung, Überraschung und Möglichkeit Ihre Vorbereitung und Durchführung zukünftig anders und definitiv besser zu gestalten.

Inhalte zu Klartext / Kommunikation / Körpersprache Elemente der Körpersprache

Erfahren Sie, welche Elemente unsere Körpersprache ausmachen: Körperhaltung, Mimik und Gestik erzählen Ihnen Wichtiges über die Einstellung Ihres Gegenübers. Schon die kleinsten Signale sind unbewusst gesandte Mitteilungen über sein oder ihr Befinden und geben Einblicke in die Emotionen Ihres Gesprächspartners. Analyse: Händedruck, Distanz, Sitzposition.

Die feinsten Elemente der Körpersprache sind bei genauerer Betrachtung oft die aussagekräftigsten: Die Zunge kann lügen, der Körper nie! Lernen Sie, wie Sie Ihr Gegenüber anhand von Blickrichtung, der Haltung, der Hände oder anhand der Mimik besser einschätzen können. Auch wenn wir es oft nicht wissen: Unser Gesicht ist ein offenes Buch. Lernen Sie, es zu lesen!

Methode:

Plenum, Gruppenarbeit, Vortrag

Teilnehmerkreis:

Inhaber/innen, Führungskräfte, Teamleiter/innen

Referent:

Daniel Hoch, Redner und Mental Coach, Leipzig
www.danielhoch.com

Termin:

Donnerstag, 07.11.2019 von 09.00 - 16.30 Uhr

Veranstaltungsort:

Hotel „Altes Stahlwerk“
Rendsburger Str. 81
24537 Neumünster, www.altes-stahlwerk.com

Kosten:

Für Bauinnungsmitglieder € 270,00
für alle anderen Teilnehmer € 310,00
zzgl. der gesetzl. MwSt. inklusive Speisen u. Getränke.

Anmeldung

Name Vorname

Firma

Straße/Nr.

PLZ/Ort

Telefon Fax

E-Mail

Innungsmitglied ja nein

Ein Rücktritt von der verbindlichen Anmeldung ist möglich, jedoch berechnen wir bei Stornierungen später als 14 Tage vor Beginn der Veranstaltung den Seminarpreis. Im Falle der Nichtteilnahme erfolgt keine Rückerstattung der Gebühren. Wir akzeptieren ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer mit Führungsaufgaben. Die Absage wegen zu geringer Teilnehmerzahl bleibt vorbehalten.

.....
Ort, Datum, Stempel, Unterschrift

Foto- und Filmaufnahmen

Bitte beachten Sie, dass auf der Veranstaltung fotografiert und/oder gefilmt wird. Mit Ihrer Teilnahme willigen Sie ein, dass gegebenenfalls ein Foto und/oder eine filmische Abbildung Ihrer Person für die Veröffentlichung (Print, Online, Soziale Netzwerke etc.) genutzt wird.